

НАПРЯМИ РОЗВИТКУ ПРОФЕСІЙНИХ ФІНАНСОВИХ ТА КРЕДИТНИХ ПОСЛУГ В УКРАЇНІ

THE DIRECTIONS OF PROFESSIONAL FINANCIAL AND CREDIT SERVICES DEVELOPMENT IN UKRAINE

У статті розглядаються основні напрями розвитку ринку професійних фінансових та кредитних послуг в Україні. Увага акцентується на ефективності здійснення довірчих операцій, на проблемах управління ліквідністю активів, їхньою доходністю та ризиками. Висвітлюються тенденції до постійного ускладнення економічних процесів, характерні ознаки реструктуризаційних механізмів та відповідні зміни у системі інформаційного забезпечення бізнесу, форми нормалізації систем поточного управління активами, переваги використання трастових послуг. Надано визначення оптимального портфеля фінансових ризиків. Описані особливості кругообігу капіталу, процеси нарощення його загальної вартості, методи підвищення ефективності його використання суб'єктами господарювання. Запропоновані шляхи досягнення мультиплікативного ефекту від використання довірчих операцій та напрями розвитку систем інформатизації кредитного ринку.

Ключові слова: фінансові ресурси, трастові операції, ліквідність, інформаційний ефект, ефективність.

В статье рассматриваются основные направления развития рынка профессиональных финансовых и кредитных услуг в Украине. Внимание акцентируется на эффективности осуществления доверительных операций, на проблемах управления ликвидностью активов, их доходностью и рисками. Освещаются тенденции к постоянному усложнению экономических процессов, характерные признаки реструктуризационных механизмов и соответствующие изменения в системе информационного обеспечения бизнеса, формы нормализации систем управления активами, преимущества использования трастовых услуг. Дано определение оптимального портфеля финансовых рисков. Описаны особенности кругооборота капитала, процессы наращивания его стоимости, методы повышения эффективности его использования субъектами хозяйствования. Предложены пути достижения мультипликативного эффекта от использования доверительных операций и направления развития систем информатизации кредитного рынка.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, трастовые операции, ликвидность, информационный эффект, эффективность.

УДК 336.64

<https://doi.org/10.32843/infrastruct36-69>

Стефанів І.Ф.¹

к.е.н., доцент кафедри фінансового менеджменту та страхування Тернопільський національний економічний університет

The article deals with the main directions of developing the market of professional financial and credit services in Ukraine. The focus is on the effectiveness of the trust operations, the problems of asset liquidity management, their profitability and risks. The tendencies to the constant complication of economic processes, characteristic features of restructuring processes and corresponding changes in the system of business information support, methods of normalization the current asset management system, advantages of using trust services are outlined. The definition of the optimal financial risk portfolio is given. The features of the cycle of capital, the processes of increasing its total value, methods of increasing the efficiency of its use by economic entities are described. The directions of normalization of economic systems are considered, which should be aimed at the formation the effective mechanisms of managing processes, risks that enable economic entities to carry out effectively their own activities. The tendencies to the constant changes in the legislation are analyzed, which lead to the inability of the market entities to adequately respond to the qualitative features of the changing processes and the risks that accompany them, to the decrease of the activity level of the economic entities, to systematic losses due to the results of their own activity. Formalized asset management techniques are offered to facilitate the ability to respond quickly to market demands, continually improving, changing forms and methods of management, significantly reducing the risks associated with operating processes, obtaining acceptable rates of development and profitability. The effects of the impact of automated resource management systems on changing forms of capital management, on the processes of increasing the cost of services, reducing the demand for them and reducing the activity of entities in the market, slowing down the pace of development are considered. Ways to achieve multiplier effect of using trust operations and directions of development the credit market information systems are offered.

Key words: finance, financial resources, trust services, financial policy, efficiency.

Постановка проблеми. Розвиток фінансового ринку України, зростання рівня ефективності його функціонування тісно пов'язане із процесами реструктуризації економічної системи загалом, зміною форм та методів діяльності суб'єктів господарювання. Нормалізована економіка повинна бути спрямована на формування дієвих механізмів управління процесами, ризиками, які дають змогу суб'єктам господарювання раціонально здійснювати власну діяльність.

Проте ще і нині підприємства та організації зіштовхуються з низкою проблем через неможливість ефективно організувати власний бізнес, раціонально використовувати ресурси, що негативно позначається на процесах їхнього розвитку і при-

водить до зниження прибутковості. Постійні зміни у законодавстві, нездатність адекватно реагувати на якісні риси змінних процесів та ризики, що їх супроводжують, призводять до зниження рівня активності суб'єкта господарювання і, як наслідок, до систематичних втрат за результатами власної діяльності. Загалом ефективність роботи прямо пов'язана із стабільністю інформаційної складової частини економічної системи, результативністю всіх дій суб'єкта та оптимальністю його системи управління ресурсами. Якщо законодавство підштовхує суб'єктів до збитків, до нераціонального використання активів, то рівень загальної ефективності знижується.

Будь-яка компанія намагається тривалий час працювати на ринку і потребує фінансових механізмів, які дозволять їй забезпечити себе

¹ <http://orcid.org/0000-0003-2026-9835>

необхідним обсягом ресурсів за прийнятними цінами і, як результат, підвищити загальну ефективність управління, в тому числі і за рахунок використання новітніх професійних систем з управління капіталом. Використовуючи формалізовані методи управління активами, швидко реагуючи на запити ринку, постійно удосконалюючись, змінюючи форми та методи господарювання, можна значно знизити рівень ризиків, що супроводжують операційні процеси, утримувати прийнятні темпи розвитку та прибутковості.

Аналіз останніх досліджень і публікацій.

Дослідженням основних аспектів функціонування ринку фінансових послуг присвячені праці науковців та практиків, зокрема М.Д. Алексеєнка, О.В. Васюренка, В.В. Вітлінського, О.В. Дзюблюка, О.А. Кириченка, А.М. Мороза, М.І. Савлука та інших. Значна частина їх спрямована на пошук оптимальних методів управління економічними процесами, формування дієвої системи їх контролю.

Проте окремі теоретичні аспекти ефективності управління активами з метою нормалізації рівня їхньої ліквідності потребують, на наш погляд, подальших досліджень.

Постановка завдання. Метою роботи є поглиблення теоретико-методологічних підходів до вдосконалення функціонування ринку професійних фінансово-кредитних послуг в Україні. Об'єктом уваги є ефективність процесів управління капіталом. Завданням дослідження є формування напрямів підвищення рівня доходності активів суб'єктів господарювання.

Виклад основного матеріалу дослідження.

Беручи до уваги те, що економічні процеси мають тенденцію до постійного ускладнення, суб'єкти господарювання безупинно вирішують нові проблеми, знижуючи темпи розвитку, втрачаючи ресурси. Усі реструктуризаційні процеси так чи інакше впливають на асортимент товарів та послуг, що пропонують учасники ринку, та супроводжуються відповідними змінами у системі інформаційного забезпечення бізнесу. В Україні вони відбуваються із значним запізненням, що пов'язано із наявністю неефективної інформаційної системи, нездатністю суб'єктів господарювання швидко матеріалізувати новітні ідеї завдяки частково спотвореній надмірним регулюванням економічній системі.

Такі ж фактори стримують і банківську сферу. Значна частина кредитних послуг втрачає цінність через появу дистанційних систем управління активами, що повинно підштовхувати банки до формування нових відносин із клієнтами, які прагнуть і надалі нарощувати вартість власних ресурсів в економічній системі, передаючи послуги з їхнього управління професіоналам, що здатні утримувати вартість активів та підвищувати її упродовж тривалого періоду часу. За допомогою таких методів можна нормалізувати систему поточного управління капіталом.

Розвиток автоматизованих систем управління ресурсами приводить до зміни форм управління капіталом, що у перехідний період спричиняє певне здорожчання послуг, зменшує попит на них та знижує активність суб'єктів на ринку. Масштаби операцій змінюються, значна частина активів виводиться з обороту, темпи розвитку уповільнюються.

Впроваджуючи нові методи взаємодії з клієнтами, кредитні установи змушені на певний період стримувати розвиток і власну дохідність, і поновити її за рахунок звичних дій важко. Для того щоб вирівняти прибутковість, потрібно виводити з поточної діяльності збиткові операції і запроваджувати дохідні, інтенсифікуючи фінансові та кредитні відносини загалом, стимулюючи систему до реформування. Тому варто залучати у практику комплексні форми управління майном, приймаючи в управління не тільки депозити, а й решту активів клієнтів, перебираючи під власний контроль і доходи, і ризики. Таким чином забезпечується розвиток і створюється професійна система управління капіталом. Фінансово-кредитна сфера позбавляється від непрофесійних учасників, завдяки чому нормалізується рентабельність операцій, що сприяє формуванню ефекту нормалізації дохідності ресурсів.

Реструктуризаційні процеси впливають і на споживачів кредитних та фінансових послуг. Зниження обсягів операцій на ринку приводить до зменшення загального рівня прибутковості ресурсів. Виведені активи із обороту під впливом різних факторів втрачають власну вартість та ліквідність, що негативно позначається на статках користувачів економічної системи, створює їм додаткові проблеми у системі управління майном. Постійна акумуляція проблем стримує розвиток, спотворює систему управління, підштовхує суб'єкта передати частину власних функцій спеціалізованим фінансовим інститутам, які здатні більш ефективно управляти певними видами майна, забезпечуючи вищий рівень дохідності та прибутковості. Надаючи професіоналам в управління активи, власник майна позбавляється від значної кількості поточних проблем, оплачуючи послуги частиною доходу від таких операцій.

Усі без винятку, користувачі фінансових послуг зацікавлені у сталій фінансовій системі, яка легко прогнозується, ефективно використовується з однією ціллю – раціонального управління бізнесом [9, с. 264–270]. Окрім того, вона повинна давати можливість нарощувати вартість та зберігати ліквідність капіталу, забезпечуючи раціональність систем його управління. При цьому важливими є процеси оптимального розміщення усіх наявних ресурсів, що дозволяє нормалізувати кругообіг капіталу. За таких обставин суб'єкт господарювання здатен стабілізувати власну прибутковість. Щодо виробників, то у процесі власного

розвитку вони оптимізують власний виробничий цикл, формують нові чи удосконалюють наявні товари та послуги, здійснюють усі кроки щодо просування їх на ринок. Сучасні інформаційні технології дають можливість швидше розгортати інформаційний супровід процесів управління діяльністю, створювати бази даних клієнтів, запроваджувати та використовувати дистанційні системи управління збутом, обороту активів, забезпечуючи одну з основних умов ефективного функціонування – диверсифікацію джерел ресурсів, напрямів діяльності, що сприяє нормалізації рівня прибутковості у тривалому періоді часу та оптимізації витрат. Постійне оновлення структури послуг дає змогу вирівняти та стабілізувати грошові потоки, збалансувати їхні якісні та кількісні характеристики, нормалізувати рівень відсоткових ставок, а зростання обсягу таких операцій приведе до ефекту масштабу. Якісна реалізація систем управління активами стабілізує їхню рентабельність, на ринку з'являться довгі гроші, що запустить процеси капітального фінансування, інноваційного розвитку. Ринок стабілізується, оптимізується дохід від фінансової, операційної та інвестиційної діяльності – він стане більш прогнозованим. Проте все це значно ускладнює процеси ведення бізнесу, вимагає нових знань, умінь, професійного підходу.

Використовуючи довірчі операції, кредитні установи можуть диверсифікувати ресурси та ризики, нормалізуючи та стабілізуючи дохідність, досягаючи оптимального рівня платоспроможності та стійкості. Для споживачів же вільні ресурси трансформуються в оборотні активи і формують додатковий прибуток. Беручи до уваги те, що загалом спеціалізованим фінансовим інститутам легше виконувати специфічні типи операцій, аніж власникам ресурсів, які не здійснюють їх на постійній основі, вони можуть більш ефективно управляти активами.

Ми дотримуємося думки, що найважливішими перевагами трастових відносин є їхня сталість та універсальність [5, с. 40–41]. При цьому типовими функціями довірчої системи є:

- 1) прийняття на себе управління активами;
- 2) інформаційний супровід трастових операцій;
- 3) оборот активів;
- 4) управління доходами;
- 5) розподіл ресурсів.

Трастові операції можуть слугувати ефективною системою управління ліквідністю. Передаючи майно в активний траст, банк може стимулювати клієнта змінити натуральну-речову форму активів, щоб забезпечити ефективно їх управління. Таким чином клієнт стабілізує ліквідність власного майна, що позитивно позначається на ефективності його використання та зростанні доходів. Тут основним завданням управляючої компанії є формування такого портфеля активів, ліквідність яких може гарантувати стійкий, прийнятний рівень

рентабельності. Ця форма діяльності пов'язана з управлінням змінними обсягами ресурсів в обороті, що формує незначну волатильність їхньої вартості і є основою здійснення спекулятивних операцій. Дохідність тут незначна, але потоки грошей за певних умов можуть бути стабільними. Для банку такі операції принесуть непрямі дивіденди у формі укріплення власних позицій на ринку за рахунок формування нових пропозицій прибуткових послуг.

Особи, що користуються трастовими послугами, можуть отримувати такі вигоди:

- управляти ліквідністю майна та його вартістю, залучаючи до управління професійних учасників ринку;
- отримувати юридичний захист у разі неправомірного управління активами;
- формувати додаткові потоки коштів, забезпечуючи наявність пасивних доходів;
- здійснювати оновлення переданого в траст майна.

Реалізуючи послуги з довірчого управління майном, банки мають можливість:

- диверсифікувати джерела доходів;
- формувати нове коло клієнтів – користувачів фінансових та кредитних послуг;
- використовувати ефект масштабу і, як результат, знижувати витрати за рахунок розширення асортименту послуг;
- накопичувати досвід, нарощуючи ефективність здійснюваних операцій.

Використовуючи ресурси значної вартості у трасті, кредитні установи намагаються мінімізувати ризики, здійснюючи лише прийнятні трансформаційні операції, формуючи стабільні потоки коштів, що здатні покрити операційні витрати. Такі типи операцій проводяться із майном, що повинно зберегти первинну матеріальну форму, і спрямовані на його збереження. Здебільшого подібна тактика поведінки дає змогу покрити інфляційні втрати клієнта та забезпечити мінімальний обсяг доходу управляючій компанії. Ці операції виключають наявність спекулятивної складової частини. І хоча такий тип довірчого управління супроводжують незначні ризики, кредитній компанії він не здатен принести значного доходу. Тоді формується трастовий портфель. Його метою є вирівнювання доходу і нормалізація ризиків. Управління ризиками та їх контроль здійснюються шляхом встановлення лімітів сум, які банк готовий взяти на себе стосовно окремих клієнтів, а також використовуючи диверсифікацію.

Застосовують також інші методи мінімізації ризиків, зокрема їх передачу шляхом трансформації вільних фінансових ресурсів у акції чи облігації інших компаній. Таким чином знижується поточний рівень ризикованості і спрощується загальна система управління дохідністю активів.

Якась частина таких операції може формуватися за рахунок спеціалізованих фінансових фондів, вирівнюючи фінансові потоки. Трансформуючи ресурси в обороті у інвестиції, кредитні компанії утримують їхню ліквідність на прийнятному рівні й отримують додатковий дохід.

Під оптимальним портфелем фінансових ризиків ми розуміємо такий їхній склад та структуру, яка є прийнятною до управління суб'єктом господарювання, не змінює звичну форму його функціонування, не вимагає додаткових витрат на їх супровід і управління та не приносить значних збитків.

Трастові операції можуть приносити додатковий прибуток і за рахунок ефекту масштабу. Кредитні установи, що диверсифікують структуру власних послуг, не тільки досягають ефекту стабілізації фінансових потоків, але й нормалізують прибутковість у тривалому періоді часу. При цьому ресурси перерозподіляються між активними та пасивними операціями, утримуючи прийнятний рівень ліквідності. Нормалізуючи прибутковість, можна оптимізувати рівень ризиків. Таким чином зменшуються витрати за супровід усіх операцій, фінансовий стан стає більш стабільним, а діяльність – більш прибутковою.

Ще одним із ефективних методів розвитку трастових послуг є управління часткою власності промислових компаній, що не бере участі у процесах відновлення. Запуск у оборот таких активів формує додатковий дохід як для клієнта, так і для управляючої компанії. А за рахунок того, що ресурси передають в управління спеціалізованим інститутам, які володіють оперативною інформацією про стан ринку, мають досвід роботи на ньому і здатні результативно розміщати ресурси, виводити вчасно їх із ринку, отримуючи прийнятний рівень доходності чи прибутковості, ефективність таких операцій є високою. Показники оборотності ресурсів зростають, що знижує рівень непрямих збитків власника і сприяє підвищенню загального рівня рентабельності операцій з управління капіталом.

Важливою складовою частиною фінансової системи України, яка потребує розвитку, є інвестиційна. Тут концентруються вільні кошти, що в обороті трансформуються у продуктивні сили. З кожним роком попит на професійне управління інвестиціями зростатиме разом із збільшенням доходів громадян. Трастова система здатна ефективно оптимізувати перерозподільні процеси за рахунок ресурсів третіх осіб. Вигода є подвійною – розвивається фінансова система та активізуються економічні відносини за рахунок появи в обороті додаткової маси ресурсів, які здатні приносити додаткову вартість. З погляду кредитної компанії зростання маси активів в обороті приводить до посилення її тиску на ринок, що може призводити до зниження доходності інвестицій. Звідси виникає потреба у формуванні системи ефективного пере-

розподілу грошової маси в обороті. Саме таким чином здійснюється перелив спекулятивного капіталу між сферами фінансової системи, вирівнюючи рівень доходності її складників.

Оскільки переважна частина трастових операцій має цільовий характер, то капітальні витрати на їх підготовку можуть зростати, а значить, або загальна доходність чи сукупний ефект від таких операцій, або приріст вартості майна загалом повинен бути більшим за валові витрати. При цьому матеріально-речова форма певної частини майна може бути збережена. Цього можна досягнути за рахунок змішаної форми управління диверсифікованими активами, коли одна частина активів нарощує загальну їх вартість, а решта слугує страховим фондом.

Якщо власник ресурсів домагається нарощення вартості власного капіталу, то йому слід передати майно у активний траст. Видозмінюючи матеріальний його складник, залучаючи його в оборот, компанія може управляти вартістю і стабілізувати прибутковість таких операцій. За таких обставин можна формувати додаткові фонди інвестиційних ресурсів, що спрямовуються на отримання прибутку. Такі операції здатні приносити додатковий дохід, формуючи сталий потік ресурсів та нормалізуючи їхню доходність. Оскільки вирівнюються доходи усього спектру операцій, то є змога знизити операційні ризики і за рахунок цього отримувати додаткові кошти.

Щоб швидко наростити обсяги ресурсів, можна використовувати активні типи довірчих операцій, які здатні у короткий період часу підвищити ліквідність активів в обороті, проте супроводжуються високим рівнем ризику. Як правило, за таких видів операцій кошти швидко вводяться на ринок і швидко виводяться, забезпечуючи зріз певної суми доходу, пов'язаного із коливанням цін на аналогічні активи. Стабілізаційні операції переважно не опосередковуються такими видами інвестицій, бо ризик втрат є надзвичайно високим.

Клієнти, що бажають зберегти матеріально-речову форму власного майна, вибирають пасивний траст, іноді навіть не звертаючи уваги на те, що такі операції можуть бути збитковими, віддаючи перевагу системам збереження активів перед додатковим доходом від їх використання. Банки ж, використовуючи пасивний траст, можуть стабілізувати власні фінансові потоки, що приводить до нормалізації вартості активів в обороті і вирівнювання прибутковості. Чим більш сталим є грошовий потік, тим нижчим є рівень ризикованості операцій, більш прогнозованими є економічні зв'язки, сталими – обсяги інвестицій, оптимізованим – прибуток, який отримують власники активів (рис. 1).

Якщо нормалізація структури фінансових операцій приводить до зниження їх ризикованості, то зникає потреба у перенаправленні частини коштів

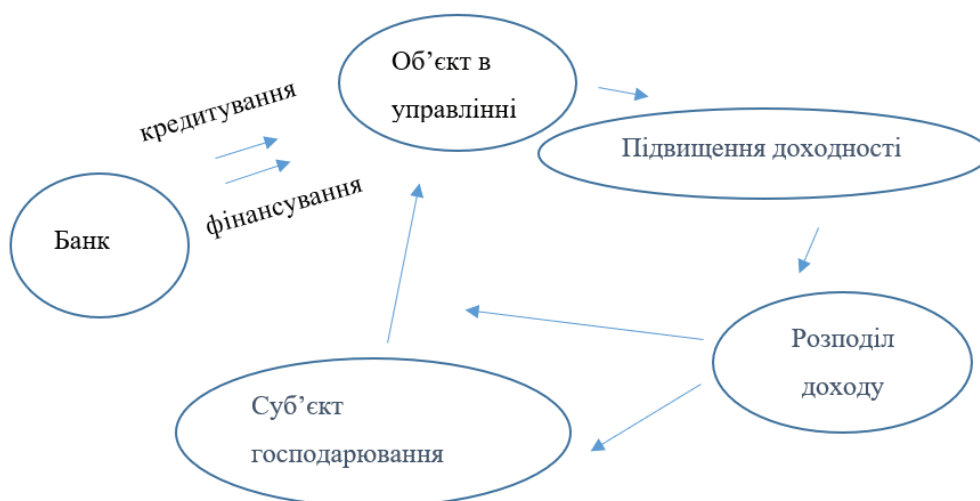


Рис. 1. Принципи формування мультиплікативного ефекту

на управління ризиками, що супроводжують такі операції.

$$\Delta Y = f(T, \Delta I, \Delta Rt) \quad (1)$$

де Y – приріст доходності;

T – час;

R – коефіцієнт оборотності ресурсів.

Процес нарощення загальної вартості активів може використовуватися для реструктуризації діючої системи операцій, оновлення системи управління. Ринки за рахунок ефекту інформатизації позбавляється від збиткової діяльності.

Оскільки певні види фінансових операцій потребують значних ресурсів, а значить, і відповідних систем фінансування, то кредитні установи можуть перебирати на себе функції фінансування розвитку або кредитування і, таким чином, формувати кумулятивний ефект. При цьому вирівнюються витрати, нормалізується оборотність, швидше досягаються поставлені цілі.

Виводячи додаткові ресурси на ринок, банк може формувати й ефект дифузії, оптимізуючи структуру активів, рівень доходності, рентабельності, змінюючи форми власної діяльності, методи відносин із клієнтами, формуючи новий досвід, накопичуючи інформацію, знання.

Такі процеси є стійкими, вони завжди супроводжують будь-який розвиток і спричиняють значні зміни на ринках, а тому завжди будуть під пильним поглядом учених. Їх результатом буде поява нових професійних систем управління активами, оскільки саме вони здатні ефективно здійснювати подібні операції, перебуваючи у межах прийнятого рівня ризику.

Висновки з проведеного дослідження. Розвиток інформаційних систем у найближчій перспективі впливатиме на зміну структури економічних процесів, появу нових видів товарів та послуг і вимагатиме формування більш ефективних систем з управління ресурсами, щоб гарантувати дохід-

ність операцій. Тому попит на такі послуги лише зростатиме. Рациональне управління активами, обсяги яких збільшуватимуться, приведе до вирівнювання фінансових потоків в економічній системі і стабілізації доходності операцій з ресурсами.

У тому разі, коли ринкові механізми змінюються і суб'єкти накопичують капітал, важливого значення набувають процеси управління його ліквідністю. Професійний підхід до обороту активів здатен нарощувати їхню вартість, сприяти отриманню додаткового доходу упродовж тривалого періоду часу.

На наш погляд, професійні фінансові та кредитні послуги, у тому числі довірчі, можуть стати фактором формалізації систем управління активами, які виконуватимуть основну їхню фінансову функцію – збагачення власників ресурсів.

БІБЛІОГРАФІЧНИЙ СПИСОК:

1. Білик О. Маркетингова стратегія банку при впровадженні нових банківських продуктів. Регіональна економіка. 2004. № 4. С. 127–133.
2. Гладких Д. Ринкова позиція банків в умовах вільної конкуренції. Вісник Національного банку України. 2007. № 9. С. 5–9.
3. Корнєєв В. Конкурентоспроможність банків України в умовах лібералізації ринків фінансових послуг. Вісник Національного банку України. 2007. № 11. С. 14–17.
4. Майданик Р. Поняття інституту довірчого управління майном в проекті Цивільного кодексу України. Право України. 1998. № 1. С. 40–41.
5. Новіков В.М. Державно-корпоративна інтеграція: інституціональна структура та механізм розвитку. Демографія та соціальна економіка: науково-економічний та суспільно-політичний журнал. 2012. № 1. С. 129–137.
6. Росенко В.В. Довірче управління активами як інструмент підвищення ефективності управління інвестиційними ресурсами страхових компаній. Вісник Житомирського державного технологічного університету. 2011. № 4(58). С. 367–370.

7. Соломіна Г.В. Функціонування компаній з управління активами: світовий досвід і вітчизняна практика. Науковий вісник: фінанси, банки, інвестиції. 2012. № 2. С. 28–32.

8. Шевченко А.М. Довірче управління: ризики та дохідність альтернативних фінансових інструментів. Інноваційна економіка. 2012. № 6. С. 264–270.

REFERENCES:

1. Bilyk O. (2004) Marketynhova stratehiia banku pry vprovadzhenni novykh bankivs'kykh produktiv[Bank's marketing strategy for the introduction of new banking products]. Rehional'na ekonomika. vol. 4, pp. 127–133.

2. Hladkykh D. (2007) Rynkova pozytsiia bankiv v umovakh vil'noi konkurentsii[Market position of banks in free competition]. Visnyk Natsional'noho banku Ukrainy. vol. 9, pp. 5–9.

3. Kornieiev V. (2007) Konkurentospromozhnist' bankiv Ukrainy v umovakh liberalizatsii rynkiv finansovykh posluh[Competitiveness of Ukrainian banks in the conditions of liberalization the financial services markets]. Visnyk Natsional'noho banku. vol. 11, pp. 14–17.

4. Majdanyk R. (1998) Poniattia instytutu dovirchoho upravlinnia majnom v proekti Tsyvil'noho kodeksu Ukrainy[The concept of the Institute of Property Manage-

ment in the draft Civil Code of Ukraine]. Pravo Ukrainy. vol. 1, pp. 40–41.

5. Novikov V.M. (2012) Derzhavno-korporatyvna intehratsiia: instytutsional'na struktura ta mekhanizm rozvytku[State-corporate integration: institutional structure and mechanism of development]. Demohrafiia ta sotsial'na ekonomika: naukovo-ekonomichnyj ta suspil'no-politychnyj zhurnal. vol. 1, pp. 129-137.

6. Roienko V.V. (2011) Dovirche upravlinnia aktyvamy iak instrument pidvyschennia efektyvnosti upravlinnia investytsijnymy resursamy strakhovykh kompanij [Asset trust management as a tool for improving the management of investment resources of insurance companies]. Visnyk Zhytomyrskogho derzhavnogho tekhnologhichnogho universytetu. vol. 4(58), pp. 367–370.

7. Shevchenko A.M. (2012) Dovirche upravlinnia: ryzyky ta dokhidnist' al'ternatyvnykh finansovykh instrumentiv[Trust management: risks and returns of alternative financial instruments]. Innovatsijna ekonomika. vol. 6, pp. 264–270.

8. Solomina H.V. (2012). Funktsionuvannia kompanij z upravlinnia aktyvamy: svitovyy dosvid i vitchyzni-ana praktyka[Functioning of asset management companies: world experience and domestic practice]. Naukovyj visnyk: finansy, banky, investytsii. vol. 2, pp. 28–32.

DIRECTIONS OF PROFESSIONAL FINANCIAL AND CREDIT SERVICES DEVELOPMENT IN UKRAINE

The purpose of the article. The developing the Ukrainian financial market and increasing the level of its functioning are closely related to the processes of restructuring the economic system as a whole, changing the forms and methods of activity of economic entities. The normalized economy should be aimed at creating the effective mechanisms of managing processes, risks that enable economic entities to carry out their own activities rationally. Constant changes in legislation, inability to adequately respond to the qualitative traits of change processes and the risks that accompany them, lead to a decrease the level of activity of an entity and, as a consequence, to systematic losses from the results of activities.

The work of scholars is devoted to the study of the basic aspects of the functioning the financial services market. Much of them is directed to the search for optimal methods of managing the economic processes, the formation of an effective system of control. However, some theoretical aspects of the effectiveness of asset management in order to normalize their liquidity require, in our view, further research.

The purpose of the article is to study the main economic mechanisms, that can accelerate the development of the financial and credit system in Ukraine and formulate proposals for their implementation.

Methodology. The research is based on an assessment of the level of developing the financial and credit market in Ukraine. Logistic and mathematical methods of research were used.

Results. Using formalized asset management techniques, responding quickly to market demands, constantly improving, changing forms and methods of management can significantly reduce the risks that accompany operating processes, and therefore maintain an acceptable pace of development and profitability.

The development of automated resource management systems has led to a change in forms of capital management, which in the transition period causes a certain rise in price of services, reduces demand and activity of entities in the market. The scale of operations is changing, much of the assets are withdrawn from circulation, and the pace of development is slowing.

Using trust operations, credit institutions can diversify resources and risks, normalizing and stabilizing the profitability. At the same time, they achieve the optimum level of solvency and stability.

Trust operations can serve as an effective liquidity management system. By transferring assets to an active trust, the bank can encourage the customer to change the natural and tangible form of the assets to ensure their effective management.

In this way, the client stabilizes the liquidity of his own property, which positively affects the efficiency of its use and the growth of income.

As certain types of financial transactions require considerable resources, and therefore also appropriate financing systems, trust companies can take over the functions of financing development or lending and, thus, to form a cumulative effect. In this case, the costs are leveled, turnover is normalized, the goals are achieved faster.

Practical implications. The main aspects of the development of trust services, described in the article, can be used by economic entities in order to increase the efficiency of their activities.

Value/originality. In our work we have considered the development of the financial and credit services market in Ukraine. Having conducted the analysis, it is possible to note the low level of development of the object of research, which hinders the development of the economic system as a whole. Hence, there is a need for extensive research in this area.